

RH Markinvest Holding BV

M. Robert Hoebée, directeur et propriétaire, propose des services industriels consultatifs et de gestion techniques, de marketing et de vente aux fabricants d'équipements d'origine qui ont besoin d'une assistance temporaire mais « immédiate et expérimentée » pour la gestion technique, du marketing, des ventes ou de l'innovation durant des périodes courtes à prolongées (d'une journée à plusieurs années, à des taux très compétitifs)

ITER-CADARACHE et secteur de l'énergie nucléaire :

Soutien commercial pour sociétés néerlandaises :

Pour le soutien des entreprises néerlandaises en français lors de leurs préparations à des soumissions ou pour des rencontres et activités de vente directes.

Ingénieur électricien diplômé de la Nijenrode International Business University, je possède une longue expérience de la gestion générale, technique et des ventes dédiée au secteur des équipementiers (OEM).

J'offre aux sociétés opérant en milieu high tech, telles que celles des secteurs de l'énergie nucléaire, de l'industrie spatiale, offshore, électronique et électrique, une vaste gamme de services consultatifs et de services de gestion intérimaires depuis 1996.

RH Markinvest Holding BV
Westerheul 3
2295 HX Kwintsheul
The Netherlands

Siège social près de Bruxelles, Belgique :
Tél. / Fax +32 26 88 24 88
Portable +31 626 706 838
E-mail r@hoebee.be

INTAKE MEETING FREE OF CHARGE

- problem and / or project exchange of views
- cooperation & work-proposal development



COOPERATION AGREEMENT

- for a defined work- and projectplan such as:
- A defined Interim Management Service
 - or
 - Marketing / Business Consultancy Project



BASIC START UP WORK

- SWOT Analysis: "the Company in its markets"
- Strategic plan followed by Action plan
- Carrying out a defined and agreed workplan



DELIVERABLES at end of PROJECT:

- what is called for, such as, but not limited to:
- A Marketing research report, or:
 - A strategic sales plan, sales action, or:
 - A new Innovation Plan, or:
 - Start-up of key innovation project(s), or:
 - Assistance for an International Sales action such as language support during sales meetings: fluent in French, German, English and Dutch

